

Scafom-rux is een innovatieve producent van steiger- en ondersteuningsoplossingen, met 6 strategisch gelegen productielocaties over de hele wereld en een wereldwijde aanwezigheid in meer dan 20 landen.

We zijn een familiebedrijf, opgericht in 1978, en hebben ons hoofdkantoor in Budel, Nederland. We zijn snel uitgegroeid tot een krachtige, wereldwijde speler die tal van professionele steigersysteemoplossingen en ondersteuningsconstructies onder één dak verenigd. We groeien nog steeds. Onze producten kun je over de gehele wereld terugvinden, waaronder in de sectoren industrie, bouw en infrastructuur.

Om succesvol op de internationale markten te opereren, zijn onze 1.100 medewerkers van essentieel belang. Wij besteden dan ook veel aandacht aan onze medewerkers. Kom dit zelf ervaren op ons hoofdkantoor in Budel, waar we met een klein team werken (totaal ca. 25 fte).

Ben jij een ervaren en gedreven inside sales professional? Zoek je een uitdagende rol waarin je het kloppend hart bent tussen sales, klanten en interne afdelingen? Dan is deze functie iets voor jou!

I.v.m. pensionering zijn we op zoek naar een **Senior Inside Sales Specialist** die als spin in het web het verschil maakt aan de backofficekant van onze salesorganisatie bij business unit International. Je ondersteunt het verkoopteam in de Benelux, onze entiteit in Polen én de wereldwijde verkoop van onze bouwstempels. Je bewaakt het orderproces van A tot Z en zorgt ervoor dat klanten snel en accuraat geholpen worden. Dankzij jouw inzicht en proactieve houding verloopt alles vlekkeloos achter de schermen. En dat merkt de klant!

SENIOR INSIDE SALES SPECIALIST (M/V/X) 32 - 40 uur per week

JOUW MISSIE

In deze functie ben je het eerste aanspreekpunt binnen de organisatie voor alles wat met orders, beschikbaarheid en leveringen te maken heeft. Je schakelt dagelijks met collega's van sales, supply chain en logistiek om alles op elkaar af te stemmen. Door deze centrale positie heb je niet alleen zicht op het interne proces, maar ook op wat er bij de klant speelt. Je bent commercieel alert, herkent verkoopsignalen en weet deze om te zetten in actie.

Een greep uit je kerntaken:

- Aannemen, registreren en opvolgen van binnenkomende orders (telefonisch en per e-mail)
- Bewaken van de voortgang van orders en zorgen voor een correcte verwerking in de systemen

- Beantwoorden van klantvragen over beschikbaarheid, prijzen en levertijden
- Coördineren van leveringen en bijbehorende documentatie in samenwerking met logistiek
- Schakelen met de Centrale Order Desk om orders soepel en tijdig verwerkt te krijgen
- Beheren en actualiseren van prijslijsten en prijsafspraken
- Signaleren van commerciële kansen en doorzetten van leads naar het salesteam
- Ondersteunen bij de introductie van nieuwe producten of veranderende marktvraag
- Meedenken over optimalisatie van processen binnen de backoffice en sales support
- Het onderhouden en versterken van relaties met bestaande klanten en het identificeren van nieuwe zakelijke kansen.

WAAR GA JE WERKEN?

Je standplaats is ons hoofdkantoor in Budel, waar je werkt binnen een dynamische, internationale omgeving. Je rapporteert rechtstreeks aan de Managing Director van Business Unit International en functioneert aan de manager van ons Centraal Europees Distributiecentrum.

JOUW PROFIEL

- HBO werk- en denkniveau
- Meerdere jaren relevante werkervaring in de commerciële binnendienst bij een internationale organisatie
- Je schakelt snel, legt verbanden en weet overzicht te houden in een dynamische omgeving
- Proactieve, klantgerichte instelling en oog voor commerciële kansen
- Hoge mate van zelfstandigheid, met een hands-on, pragmatische mentaliteit
- Administratief goed onderlegd
- Kennis van MS Office en (bij voorkeur) Exact.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in de Nederlandse en Engelse taal; Frans en/of Duits zijn een grote pré

WIJ BIEDEN

- Een veelzijdige functie met een zeer afwisselend karakter
- Een uitdagende werkomgeving waarin snel schakelen en probleemoplossend werken centraal staat
- Autonomie en eigen inbreng
- De werkomgeving van een groot familiebedrijf met een platte, informele cultuur
- Ruimte voor eigen ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden
- Aantrekkelijk salaris, afhankelijk van relevante ervaring en kennisniveau
- 30 vakantie- en 6 ATV-dagen op fulltime basis
- Reiskostenvergoeding
- Pensioenregeling
- Bijdrage in de ziektekostenverzekering
- Leuke team activiteiten, gezamenlijke kantoorklunches en dagelijks vers fruit
- De mogelijkheid om flexibel vanuit huis en kantoor te werken
- Fietsregeling

INTERESSE?

Als je vragen hebt over deze vacature kun je contact opnemen met Maurice van Orten via +31 495 497 204 of een email sturen naar hr.scafom@scafom-rux.com

SOLLICITEREN?

Ben jij klaar om een sleutelrol te spelen in ons sales team van Business Unit International en een directe bijdrage te leveren aan onze verdere internationale groei? Solliciteer dan nu en wij kijken uit naar je sollicitatie en motivatie!

